

Wir haben in vielen Fällen feststellen können, daß alte Kunden, die zum Teil jahrelang infolge der veränderten wirtschaftlichen Verhältnisse nicht mehr bei uns gekauft hatten, wieder zu uns zurückkehrten und ihrer Befriedigung darüber Ausdruck gaben, daß sie jetzt wieder bei der ihnen altgewohnten Firma kaufen konnten, bei der sie Qualitätswaren erhalten, anstatt in Abzahlungsgeschäften.

Aber auch neue Kunden haben wir in großer Zahl gewonnen, und zwar hauptsächlich aus den Kreisen der gutbürgerlichen Mittelschicht (freie Angestellte und Beamte). Das prozentuale Verhältnis alter und neuer Kunden ist mit etwa 50:50% anzugeben.

Ich bin daher durchaus der Auffassung, daß das GEFI-System für die Spezialgeschäfte, die gute Qualität führen, das beste System für eine wirtschaftlich gerechtfertigte Kreditgewährung darstellt. Für unser Haus, das gezwungen ist, in großem Umfange seinen Kunden sogenannte offene Konten einzurichten, ergab sich noch die Möglichkeit, festgefrorene Kontenkredite auf das GEFI-System überzuführen.

Hiervon haben wir nach Kräften Gebrauch gemacht, und es ist uns hierdurch gelungen, eine recht beträchtliche Summe alter Außenstände zu mobilisieren und durch die festgelegten und von Ihrer Gesellschaft kontrollierten Monatsraten herein zu bekommen.

Der Verkehr mit der Kundschaft hat sich stets reibungslos abgewickelt. Der beste Beweis dafür, daß auch die Kunden mit der Einrichtung zufrieden sind, liegt wohl darin, daß ein außerordentlich hoher Prozentsatz immer wieder von dem System Gebrauch macht, insbesondere wenn die letzte Rate des alten Kaufes abgetragen ist, wieder einen neuen Kaufvertrag abschließt.

Auch der Verkehr unserer Firma mit Ihrer Gesellschaft hat sich zur vollsten Zufriedenheit abgewickelt, insbe-